



**Fokus-Ratgeber  
von Klaus Steinseifer**

# Thema

## Finanzielle Unabhängigkeit

Klaus Steinseifer

fokussiert sich mit seinen Ratgebern auf ein Thema aus der Unternehmensführung und/oder der Mitarbeiterführung im Handwerk und im Mittelstand.

---

**Für den Inhalt verantwortlich**

Klaus Steinseifer | Die Steinseifer-Seminare®  
Bahnhofstraße 47 | 71282 Hemmingen  
klaus.steinseifere@steinseifer.com  
www.steinseifer.com | www.blog-handwerk.de  
Coverbild von Free-Photos auf Pixabay  
Klaus Steinseifer [Informationen](#)



**Aus der Fokus-Ratgeber-Reihe von Klaus Steinseifer**

## Finanzielle Unabhängigkeit

Immer mehr meiner Kunden wünschen sich an erster Stelle auf Ihrer Wunschliste die finanzielle Unabhängigkeit.

Die Fragen an mich drehen sich immer um das Thema: **"Wie erreiche ich dieses Wunschziel?"**

Finanzielle Unabhängigkeit ist sehr individuell:



Bild von Peggy und Marco Lachmann-Anke auf Pixabay

1. Der Eine wünscht sich, dass er sein Unternehmen ohne finanzielle Abhängigkeiten von Geldgebern führen kann....
2. Der Andere möchte frei von seinem Unternehmen und den täglichen Aufgaben sein und trotzdem ein finanziell abgesichertes Leben führen können.
3. Ein Dritter will sich so früh wie möglich aus seinem Berufsleben verabschieden und nicht mehr MÜSSEN müssen, sondern nur noch wollen.
4. Ein Vierter wünscht sich einen soliden Verkauf seines Unternehmens, um dann finanziell sorglos in seinem Chalet, unter südlicher Sonne, sein Leben zu führen.
5. Ein Fünfter wünscht sich ein eigenes Unternehmen zu führen, um damit eine finanzielle Unabhängigkeit zu erreichen.
6. Ein Sechster wünscht sich... *(Tragen Sie hier Ihre individuellen Wünsche ein).*

Sie sehen, dass ich bei diesen vielen (und noch mehr Lebenswünschen) keine individuelle Antwort für jeden geben kann. Geben Sie sich Ihre Antwort selbst.

### **Merke**

Jeder von uns wünscht sich in seiner individuellen Sichtweise eine finanzielle Unabhängigkeit. Klar ist auch, Geld macht ja, aus landläufiger Meinung, nicht glücklich. Aber es beruhigt doch irgendwie ungemein.

### **Existenzgründer und die Unternehmensnachfolger**

Das alles gilt auch für die Existenzgründer und die Nachfolger in den Unternehmen. Deshalb sind hier nicht nur die Unternehmer angesprochen. Nutzen Sie die Vorteile einer Selbständigkeit und Ihrer erfolgreichen Unternehmensführung. Am langen Ende wird, wenn auch Sie sich an die Regeln halten, Ihr finanzielle Unabhängigkeit stehen und möglich werden.

**Aber:** Ein Existenzgründer oder Nachfolger, der schon vor dem Beginn seiner Selbständigkeit die "Dollar-Zeichen" in den Augen hat und nicht in erster Linie die Weiterentwicklung seines Unternehmens, wird scheitern und nicht auf der Seite der Gewinner sein.

### **Merke**

*"Erst nach dem Säen kommt das Ernten!"*

Klaus Steinseifer

### **Formulieren Sie Ihre Ziele schriftlich!**

Aus Ihren Zielformulierungen für Ihre Lebenswünsche ergibt sich eine Aufgabenliste, in der auch genau beziffert ist, wie Ihre individuelle finanzielle Unabhängigkeit aussehen soll.

Ein Beispiel: "Für meinen Lebenstraum benötige ich bis zum (Datum) X Euro an Vermögenswerten, damit ich nicht mehr abhängig tätig sein muss." Nicht zu verwechseln mit "tätig sein will." "Wie baue ich mir bis zu diesem genannten Termin mein Vermögen auf?"

## **Vermögen**

- Geldvermögen - zurzeit keine Ertragserwartungen aus Zinserträgen
  - Wertpapiere - u. U. Risikokapital mit höheren Renditeaussichten
  - Rohstoffwerte - u. U. Risikokapital mit höheren Renditeaussichten
  - Immobilien - auch sogenanntes "Betongold", verspricht zurzeit steigende Renditen, benötigt aber Betreuung.
  - Allgemeine Altersvorsorge - Wie sieht es denn damit aus?
- Ein Mix aus allem!

## **Zielvorstellungen lösen Aufgaben aus!**

Beispiele: "Was muss ich - wann - erledigen, damit ich meine Ziele erreiche?"

"Welche Wege muss ich finanziell gehen, damit ich meine finanzielle Unabhängigkeit bis zum (Datum) erreiche?"

"Was muss ich in meinem Unternehmen auf den Weg bringen, damit ich privat die entsprechenden Rücklagen bilden und die finanziellen Wege auch gehen kann?"

## **Unternehmensziele**

### **Stark als Unternehmer sein oder werden!**

Formulieren Sie Ihre neuen Unternehmensziele, die sich aus Ihren privaten Zielen ergeben schriftlich. "Was muss in meinem Unternehmen - bis wann - passieren, damit ich meine privaten Ziele erreiche?" Auch hieraus ergeben sich Aufgabenlisten, die Sie in kleinen Schritten, je nach Zeitfortschritt Ihres Unternehmenszielplans, konsequent bearbeiten.

Ihr Unternehmen bietet Ihnen die große Chance, Ihre privaten Ziele zu erreichen, wenn Sie sich an die Regeln halten.

## Mein Unternehmensturm®



in Verbindung mit meinem Chefseminar schaffen Sie für sich die Basis für die nachhaltig erfolgreiche Unternehmensführung und bekommen von mir den Weg aufgezeigt, wie Sie Schritt für Schritt Ihre Ziele erreichen.

## Fazit

Hier eine kleine Geschichte aus meinen Seminaren dazu:

In meinen Veranstaltungen höre ich immer wieder: "Bei mir soll mit 50 spätestens mit 55 (gemeint ist das Lebensalter) Schluss sein (gemeint ist die Unternehmensführung)!" Von 100 Unternehmern schafft das ein Einziger! Was wurde hier anders gemacht, um das Ziel tatsächlich zu erreichen? Der Weg dorthin wurde akribisch und schriftlich geplant. Die einzelnen Steps wurden konsequent umgesetzt, Rückschläge dabei akzeptiert und in neue Ziele umgewandelt. Nur so funktioniert!

Ist es am "Ende des Tages" sicher, dass Ihr Unternehmen eine Marke und damit einen nachfolgefähigen oder verkaufbaren Wert darstellt, den Sie in Ihre Vermögensplanung mit einbeziehen können? Wenn Sie nicht jetzt mit Ihren Handlungen dafür beginnen, wird das nichts!

## Und zum Schluss

Ziele dürfen niemals in Stein gemeißelt sein, Ziele müssen und dürfen sich verändern. Das Leben und die Lebensumgebung verändern sich auch!

## **Wichtige Anmerkung des Autors**

*Wenn ich in meinen Fachartikeln die männliche Form der Anreden und Bezeichnungen gewählt habe, meine ich damit grundsätzlich immer die männliche und die weibliche Form der Ansprache und der Bezeichnungen. Es ist nicht meine Absicht, ein Geschlecht zu diskriminieren. Es dient lediglich dazu, die Texte besser lesbar zu machen.*

## **Autor**



Klaus Steinseifer

Bankkaufmann, Maler- und Lackierermeister,  
Seminarleiter, Referent, Berater und Autor im Handwerk  
[www.steinseifer.com](http://www.steinseifer.com) | [www.blog.handwerk.de](http://www.blog.handwerk.de)

## **Impressum**

<https://steinseifer.com/impressum>