



Der Tipp des Monats Oktober 2014

Autoren: Heiko Geiger und Daniel Baumann

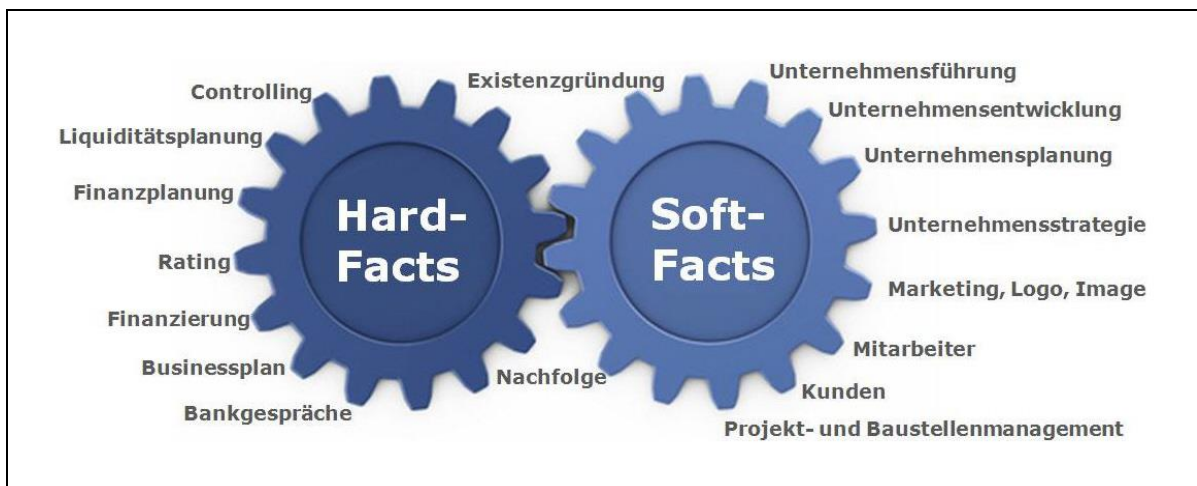
Haben Sie die richtigen Partner an Ihrer Seite?

Sind alle Bereiche - wirklich alle - abgedeckt?

Erfolgreiche Unternehmerinnen und Unternehmer sind nicht nur in den Soft-Facts, wie Unternehmensführung und Unternehmensentwicklung, sondern auch in den harten betriebswirtschaftlichen Fakten, das sind die Themen Controlling, Planung und Rating, fit.

Sind Sie in einem dieser beiden Bereiche stärker? Gerade dann ist es wichtig, einen richtigen Partner für den schwächeren der beiden Bereiche zu haben. Genauso wichtig ist es aber, dass der Partner sowohl die Soft-Facts wie auch die Hard-Facts beherrscht, da beide Bereiche eng miteinander verzahnt sind.

Hier sehen Sie, welche Bereiche Sie abdecken sollten, um nachhaltig erfolgreich zu sein



Beide Bereiche sind sehr eng miteinander verbunden.

Der Steini®

ist urheberrechtlich geschützt
und unterliegt dem Copyright von Klaus Steinseifer.



Die Steinseifer-Seminare
Management im Handwerk.

Ergänzen Sie Ihre eigene Stärken und Schwächen durch kompetente Partner. Nur so können Sie alle Facetten Ihres zukünftigen Unternehmenserfolgs abdecken.

Ihr externer Partner muss sowohl die Soft-Facts bei Ihnen vermitteln können, die die Basis für jedes Handwerksunternehmen darstellen. Aber auch, ergänzend hierzu, die Hard-Facts, wie die Themen Finanzplanung und die Sicherstellung eines kontinuierlichen Controllings der Unternehmenszahlen.

Als Unternehmerin und Unternehmer brauchen Sie den richtigen Partner, um Ihre Planung und Strategie auszuarbeiten. Diese Planung und Strategie sollte dann durch einen Unternehmens-Check und die Jahresplanung vervollständigt und mit harten Fakten ergänzt werden. Aus der Strategieplanung werden die Zahlen ermittelt und eine Gewinn- und Verlustplanung, eine Bilanzplanung und eine Liquiditätsplanung erstellt. Sie wissen danach sofort, wie sich Ihre weichen Fakten in Ihren Zahlen auswirken.

Auch in der Existenzgründung und der Nachfolge ist der starke Partner an der Seite wichtig, der sowohl Ihr Leben, Ihre Wünsche und damit die menschlichen Bereiche abbildet, Sie aber auch im Bereich der Zahlen begleitet. Ein guter Partner begleitet Sie in allen Fragen Ihrer Existenzgründung, beginnend bei Ihrer Idee, mit der Umsetzbarkeit und Marktfähigkeit. Die Analyse der zukünftigen Zahlen begleitet diese Maßnahmen. Das Nachfolge Coaching unterstützt den Nachfolger und den Übergeber zwischenmenschlich.

Sie sehen, es ist wichtig für Sie, sowohl einen Partner für die weichen Faktoren wie auch für die harten Faktoren des Unternehmenserfolgs zu haben. Nur wenn ein Partner beide Bereiche abdeckt ist er ein wichtiger Unterstützer für den Unternehmenserfolg.

Hinweis

[Beraternetzwerk Handwerk](#)

Der Steini®

ist urheberrechtlich geschützt
und unterliegt dem Copyright von Klaus Steinseifer.



Die Steinseifer-Seminare
Management im Handwerk.

Autoren



Heiko Geiger

Diplom Betriebswirt (BA)
Steuerberater



Daniel Baumann

Bachelor of Arts (BWL - Steuern und Prüfungswesen)
Bankkaufmann

Herausgeber



Klaus Steinseifer

Ausführliche Informationen über unsere Qualifizierungsarbeit in der modernen, zukunftsorientierten und nachhaltig erfolgreichen Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung finden Sie unter www.steinseifer.com.

So erreichen Sie mich:

Telefon +49 (0)174 2493577

Mail klaus.steinseifer@steinseifer.com

Impressum

www.steinseifer.com/impressum

Der Steini®

ist urheberrechtlich geschützt
und unterliegt dem Copyright von Klaus Steinseifer.



Die Steinseifer-Seminare
Management im Handwerk.