

Der Tipp des Monats Februar 2016

Autor: Klaus Steinseifer

Die vier Asse in Ihrem Unternehmen

Schaffen Sie sich Ihre Erfolgsstrategien und Erfolgsstrukturen!

Die blühenden Unternehmen sind dem Verwelken immer etwas näher als die Newcomer.

Ruhen Sie sich nicht auf Ihren Erfolgen aus, sichern Sie den erreichten Status und bauen Sie darauf auf.

Wie oft beschäftigen Sie sich mit der Frage, warum es bei Ihrem Wettbewerber besser läuft, als bei Ihnen? Einige wenige Unternehmen im Handwerk scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie die alle Details der Unternehmensführung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden können. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel jeder erfolgreichen Strategie in einem Unternehmen.



Sorgen Sie für die vier unschlagbaren Asse in Ihrem Unternehmen!

- Persönliche Kompetenz
- Mitarbeiterkompetenz
- Marketingkompetenz
- Kundenkompetenz





Ass Nummer 1

Die persönliche Kompetenz

ist die Basis in Ihrem Unternehmen. Stellen Sie sich selbst auf, schaffen Sie für sich selbst die Strategien und Strukturen für ein erfolgreiches Unternehmen.

Die Stichpunkt-Checkliste für Sie zur Bewertung

Vorhanden? Ja oder Nein?

Auftrittskompetenz

Konsequenz-Kompetenz

Planungs- und Organisationskompetenz

Kritikfähigkeitskompetenz

Fehlerkompetenz

Analysekompetenz

Zukunftskompetenz

Zahlenkompetenz

Führungskompetenz

Abschlusskompetenz

Konfliktkompetenz

Zeitplanungskompetenz

Zielplanungskompetenz

Ass Nummer 2

Die Mitarbeiterkompetenz

ist für Sie die wichtigste Chefaufgabe. Sorgen Sie selbst für Ihre professionell auftretenden Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen, vom ersten Tag an.

Die Stichpunkt-Checkliste für Sie für zur Bewertung

Vorhanden? Ja oder Nein?

Stärken- und Schwächen-Kompetenzanalyse

Begabungskompetenzanalyse

Aufgabenkompetenz

Informationskompetenz

Fachkräftebeschaffungskompetenz

Motivationskompetenz

Teamkompetenz

Entscheidungskompetenz

Controlling-Kompetenz





Ass Nummer 3

Die Marketingkompetenz

schafft Ihnen mit Ihren Marketing- und Werbestrategien den höchsten Bekanntheitsgrad in Ihrer Region.

Die Stichpunkt-Checkliste für Sie für zur Bewertung

Vorhanden? Ja oder Nein?

Logo- und Imagekompetenz

Telefonkompetenz

Referenzkompetenz

Spezialisierungskompetenz

Markterschließungskompetenz

Neue-Medien-Kompetenz

Werbeplankompetenz

Ass Nummer 4

Die Kundenkompetenz

sorgt für glückliche Kunden, sie Sie weiterempfehlen werden - immer und überall. Das Servicepotential steckt bereits in Ihrem Unternehmen. Finden Sie es heraus!

Die Stichpunkt-Checkliste für Sie für zur Bewertung

Vorhanden? Ja oder Nein?

Akquise-Kompetenz

Verhaltenskompetenz

Angebotskompetenz

Nachbearbeitungskompetenz

Auftragskompetenz

Abwicklungskompetenz

Objektmarketingkompetenz

Mit diesen Stichpunktlisten will ich Sie anregen, dass Sie über sich selbst und Ihr Unternehmen nachdenken. Garantiert gibt es Veränderungswünsche bei Ihnen, denn perfekt sind wir alle noch nicht. Wichtig ist aber, dass wir uns der Perfektion und damit dem überdurchschnittlich erfolgreichen Unternehmen immer mehr annähern.

Wenn Sie sich noch mehr Fragen beantworten wollen, fordern Sie gleich hier

[http://www.steinseifer.com/unternehmenscheck/index.html]

meinen kostenlosen UnternehmensCheck mit den 100 Fragen an.





Autor und Herausgeber



Klaus Steinseifer

Ausführliche Informationen über unsere Qualifizierungsarbeit in der modernen, zukunftsorientierten und nachhaltig erfolgreichen Unternehmensentwicklung und Unternehmensführung finden Sie unter www.steinseifer.com.

So erreichen Sie mich:

Telefon +49 (0)174 2493577

Mail klaus.steinseifer@steinseifer.com

Impressum

www.steinseifer.com/impressum



